

Другие петербургские агентства

Как мы выяснили, оптимальный способ заработать на встречной покупке Вашего клиента в Петербурге является передача клиента в агентство недвижимости из города на Неве, работающее по первичной и вторичной недвижимости, и готовое делиться комиссионными с Вами.

В нашем городе работает больше тысячи агентств недвижимости, и большинство из них готово будет поделиться с Вами полученными от застройщика (при покупке первички) или клиента (в случае подбора вторички).

Почему именно «Таймс»?

✓ **50%** от комиссионных застройщика (или 25% за вторичку) мы готовы отдавать иногороднему партнеру за передачу теплого контакта. Это максимальная цифра на рынке, потому что...

✓ ... межрегиональные сделки это **наш профильный бизнес**. Мы получаем ВСЕХ своих клиентов от иногородних партнеров, поэтому...

✓ ...имеем **огромный опыт работы именно с иногородними клиентами**, в том числе и дистанционно, а также...

✓ **...дорожим репутацией среди агентов** по недвижимости в разных регионах России. Всегда платим своим партнерам вовремя и в полном объеме. Как следствие...

✓ ...имеем **десятки рекомендательных писем** от агентств из разных городов, которые готовы предоставить Вам по запросу

✓ предоставляем **качественную обратную связь партнеру** без напоминаний на протяжении всех этапов работы по клиенту с самого начала

✓ работаем с **2001 года**

✓ как следствие всего этого, являемся **лидирующей компанией Петербурга** в сегменте межрегиональных сделок.

